|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Eàrr-ràdh 7A**  **A’ Togail Airgead - Slighe gu Soirbheachadh**   1. Aontaichibh ceann-uidhe no amas na buidhne agaibh. 2. Faighibh taic bho dhaoine no buidhnean eile. 3. Cuiribh air dòigh pròiseactan a bhios a’ dèiligeadh ri duilgheadasan dha-rìribh sa choimhearsnachd agaibh agus stèidhichibh toraidhean SMART (Sònraichte, a Ghabhas Tomhas, a Ghabhas Coileanadh, Ciallach agus a rèir Clàr-ama). 4. Lorgaibh luchd-maoineachaidh freagarrach is dèanaibh rannsachadh orra. 5. Faighibh a-mach dè tha iad ag iarraidh a mhaoineachadh agus dè na suimeannan airgid a bheir iad seachad. 6. Dèanaibh plana airson 1-3 bliadhna air thoiseach oirbh fhèin; cuiribh plana maoineachaidh air dòigh agus bidh fios agaibh air dè cho fad ’s a tha e a’ toirt do luchd-maoineachaidh co-dhùnaidhean a dhèanamh. 7. Sgrìobhaibh tagradh math anns am bi sibh ag amas air slatan-tomhais na buidhne-maoineachaidh agus an stiùireadh aca. 8. Cumaibh stiùir air gnothaichean; dèanaibh cinnteach gu bheil fios agaibh cuin a tha cinn-latha ann, agus fàgaibh ùine gu leòr airson iarrtas math a sgrìobhadh. 9. Cumaibh lethbhric den a h-uile rud a chuireas sibh air falbh. 10. Dèanaibh cinnteach gu bheil plana eile agaibh mura soirbhich leibh leis an iarrtas.   Ma shoirbhicheas leibh, cumaibh fios ris a’ bhuidhinn-mhaoineachaidh, cuiribh aithisgean thuca agus togaibh càirdeas leotha. |  | **Appendix 7A**  **Fundraising - Steps to Success**   1. Agree a vision or aim for your group. 2. Get other people and organisations to support you. 3. Develop projects which tackle real problems in the community and make your outcomes SMART (Specific, Measurable, Achievable, Realistic and Time-based). 4. Find and research likely funders. 5. Find out what they really want to fund and how much money they have to give. 6. Plan ahead over 1- 3 years; sort out a funding strategy and be aware how long it takes funders to make decisions. 7. Write a good proposal and target it to the funder’s guidelines or criteria. 8. Manage the process; know when deadlines are and leave yourself enough time to write a good quality application. 9. Keep copies of everything you send. 10. Have a fallback plan if your application is unsuccessful.   If you are successful keep in touch with the funder, send reports and build the relationship. |